

Wo Beruf zur Berufung wird

Es ist uns ein großes Anliegen, interessierten Branchenkollegen, wie Vermögensberatern und Versicherungsmaklern, die Vorteile einer Kooperation mit der FinanzPuls Familie näher zu bringen.

Willkommen am FinanzPuls! So lautet die Botschaft für Kunden, die erstmalig Gefallen an unserem Leistungsangebot gewinnen. Willkommen am FinanzPuls ist ebenso eine Einladung an potenzielle Partner aus dem Kreis der Vermögensberater und Versicherungsmakler, die künftig ihren Wirkungskreis mit Unterstützung einer schlagkräftigen Vertriebsorganisation als FinanzPuls Partner ausbauen wollen.

AM PULS DES MARKTES

Wie in der Ausgabe FONDS exklusiv 03/2014 bereits angeführt, können neue Partner alle Themen, die Kunden im Finanzdienstleistungsbereich bewegen, anfassen und daraus ein überdurchschnittliches Einkommen generieren. Und das alles als FinanzPuls Partner mit dem Image einer bekannten, bewährten Marke. Neben wertvollen Kundenbindungsinstrumenten, wie Kundenzeitung oder Kundenbrochüren, baut der Kooperationspartner auf eine überzeugende Produktstrategie und elektronische Arbeitshilfen, die das Beraterleben erheblich erleichtern.

AUSBILDUNG, BERATUNGSSTANDARDS

Im Rahmen der FinanzPuls Akademie werden FinanzPuls Partner regelmäßig von Experten der jeweiligen Geschäftsfelder (Wohnen, Sparen und Anlegen, Vorsorgen) geschult und mit Beratungstools vertraut gemacht. Die fachlichen Elemente, die jeweils zählbare Produktvorteile zum Inhalt haben, verstärken wir durch eine überzeugende Nutzenargumentation. Verkaufen wird dadurch um ein Vielfaches erleichtert.

WERTPAPIERVERMITTLUNG

FinanzPuls bietet interessierten Partnern die Möglichkeit, als Wertpapier-



vermittler im Namen der FinanzPuls Wertpapierdienstleistungs-GmbH tätig zu werden. Der Nutzen der permanenten Weiterbildung in diesem Fachbereich geht mit der Verdienstmöglichkeit durch die qualifizierte Investmentfondsberatung einher.

ONLINE-KUNDENVERWALTUNG

Mit der Online-Datenbank „Ihr Puls“ nutzt der FinanzPuls Partner ein Arbeitsinstrument, das hinsichtlich Kundenverwaltung keinen Wunsch offen lässt. In dieser Datenbank findet der FinanzPuls Partner den Zugang zu seinen aktuellen Kunden und Produktdaten. Er kann Abläuferdaten warten und abrufen und hat Einsicht in alle vermittelten Geschäfte und deren Provisionen bzw. auch in künftige Ansprüche. Selbstverständlich unterliegen die gespeicherten Geschäftsfälle strengen Kunden- und Datenschutzbestimmungen.

KARRIEREPLAN

Die Partnerschaft am FinanzPuls baut auf einer beruflichen Weiterentwicklung, die der FinanzPuls Partner selbst

im Karriereplan bestimmt. Kriterien wie Loyalität, Qualität sind die Arbeitsbasis. Im Bereich der Expansion sind bis zum eigenen FinanzPuls Vertriebsstandort keine Grenzen gesetzt.

FINANZPULS TEAM – WO LEISTUNG VERBINDET

Für die meisten unserer Partner sind Arbeit im Team und der Gedankenaustausch mit den Kollegen besonders beliebt. Wo sonst hat man in ungezwungener Atmosphäre die Möglichkeit, von der Gemeinschaft zu profitieren vs. für die Gemeinschaft durch eigene Erfahrungen Nutzen zu schaffen. Wenn auch Sie künftig Teil dieser Gemeinschaft werden wollen, ist jetzt dazu die beste Gelegenheit. Informieren Sie sich über unsere Marktoffensive 2015 – es lohnt sich bestimmt!

Kontakt: berater@finanzpuls.com
www.finanzpuls.com

FINANZPULS.COM