

Wo Beruf zur Berufung wird!



All jenen, die ihre Gedanken auf die Chancen in der Finanzdienstleistungs- und Versicherungsbranche richten, eröffnen sich tolle Verdienstmöglichkeiten und als Begleiteffekt zufriedene Kunden. Unsere Vertriebskonzepte sind auf diese Chancen zugeschnitten.

Egal ob Vermögensberater, Versicherungsmakler oder Wertpapiervermittler, gegenwärtig bietet jedes Betätigungsfeld gute Perspektiven für jene, die sich nicht gleich vom kleinsten Hindernis aus der Bahn bringen lassen. Wer bereit ist, sich der Herausforderung zu stellen und sich für die Aufgaben rüstet, wird rasch feststellen, dass gerade in sensiblen Marktlagen eine professionelle Hilfestellung nachgefragt wird. Jetzt gilt es, die richtigen Antworten zu Finanz- und Vorsorgefragen parat zu haben. Dazu haben wir für alle Mitarbeiter am FinanzPuls eine ausgezeichnete Infrastruktur geschaffen. Hier werden die besten Chancen generiert und in Umsetzungsprogrammen perfekt vorbereitet.

CHANCE WOHNFINANZIERUNG

Das Thema Wohnen und speziell die Wohnfinanzierung ist seit jeher unsere Kerndomäne. Aufgrund des Zinsniveaus ist die Bereitschaft zur Eigentumbildung extrem hoch und dementsprechend hat sich auch die Nachfrage vervielfacht. Zudem finden wir in den Produktangeboten der Banken und Bausparkassen interessante Lösungsansätze für jeden Bedarf. Unser elektronisches Vermittlungs- und Abwicklungstool „FinOnline“ trägt dazu bei, dass die potenziellen Interessenten in sehr komfortabler Form einen professionellen Vermittlungsprozess erleben und sich zu diesen maßgeblichen finanziellen Entscheidungen stets gut aufgehoben fühlen. Resultat ist eine beachtliche Steigerung in der Finanzierungsvermittlung bei etlichen FinanzPuls Partnern.

CHANCE VERMÖGENSSICHERUNG

Was aktuell bei Sparbuch- und Kontosparsparen zur Frustration führt, ist in



Wahrheit ein Appell an Vermögensberater und Wertpapiervermittler, Alternativen aufzuzeigen. Es entspricht nicht unserem Berufsbild, untätig bei der schleichenden Entwertung des Geldvermögens unserer Klienten zuzusehen und das Stimmungstief missgelaunter Sparer und Anleger zu teilen. Wer mit uns kooperiert, hat auch Zugang zum eigenen Wertpapierdienstleistungsunternehmen und zu einer exzellenten Ausbildung im Veranlagungsbereich, von der die Kunden am FinanzPuls profitieren.

CHANCE VORSORGE UND SICHERHEIT

In bewegten Zeiten neigen Kunden verstärkt dazu, die bestehenden Werte zu sichern und den erworbenen Standard zu bewahren. Der umfassende Schutz für Haus und Heim stehen hier ebenso im Mittelpunkt des Interesses wie die Absicherung biometrischer Risiken. Wer hier schlüssige Deckungskonzepte anzubieten hat, wird nicht lange auf eine positive Resonanz warten müssen. Die Sicherheits- und Vorsorgepakete am FinanzPuls werden in internen Pro-

duktausschüssen laufend evaluiert und gewährleistet dadurch in puncto Preis-Leistungs-Verhältnis enorme Vorteile.

CHANCE DER BERUFLICHEN KARRIERE

FinanzPuls öffnet seine Geschäftsideen und -modelle selbstverständlich auch neuen Partnern. Auf Grundlage einer attraktiven Kooperationsvereinbarung, einer soliden Aus- und Weiterbildung sowie einer ausgereiften technischen Unterstützung wollen wir die berufliche Zukunft für neue FinanzPuls Partner gerne gemeinsam planen. Lassen Sie uns vom Schnuppermodus bis zu Ihren persönlichen Zielen den Karrierebogen in einem persönlichen Gespräch spannen. Wir freuen uns über Ihr diesbezügliches Interesse. Informieren Sie sich – es lohnt sich bestimmt!

Kontakt: berater@finanzpuls.com,
www.finanzpuls.com

FINANZPULS.COM